

CHARGE(E) D’AFFAIRES BTOB

Contrat en CDI

Qui sommes-nous ?

Nomattitude conçoit depuis plus de 16 ans des solutions de géolocalisation de véhicules, de dématérialisation de formulaires et d’optimisation de tournées pour les professionnels qui se déplacent. Rejoindre Nomattitude, c’est participer au développement d’une PME dynamique basée près de Toulouse qui mise sur un rythme d’innovation régulier et soutenu.

Dans le cadre de son fort développement, **NOMATTITUDE** recrute des chargé(e)s d’affaires.

Vos missions :

En collaboration avec le responsable commercial de votre secteur géographique (33/17/16/40/64), vos missions seront les suivantes :

- **Développer** l’activité auprès des clients - Effectuer le suivi de la relation commerciale (fidélisation, optimisation, prise de recommandations, ...) et suivi administratif de l’ensemble de ton portefeuille.
- **Analyser** l’espace concurrentiel et assurer une veille permanente des appels d’offres et des innovations dans le secteur de la mobilité.
- Assurer la gestion du projet sur l’ensemble du cycle de vente : de la prospection à la conclusion de l’accord.
- **Prendre des RDV**, réaliser des démonstrations et des déplacements ponctuels (réunion commerciale, rencontres clients, prospects, partenaires, sur le territoire), détecter des opportunités.
- **Effectuer** le reporting (CRM et outils interne).

Votre profil :

- Vous êtes dynamique, organisé(e) et entreprenant(e).
- Vous aimez la conquête, mais vous êtes aussi attaché(e) à la qualité de la relation client.
- Vous appréciez le travail en autonomie, mais au sein d’une équipe et avec l’appui d’un manager proche de vous.

Conditions particulières :

- Rémunération : fixe + commissions non-plafonnées + accélérateur + mutuelle + plan épargne entreprise.
- Véhicule de fonction, smartphone, ordinateur portable.
- Type de contrat : CDI

Ce poste vous intéresse ? Alors envoyez-nous votre candidature par email à L.larose@nomattitude.net